

Rise up HR klients aicina pievienoties savā komandā

PĀRDOŠANAS VADĪTĀJU

UZZINI VAIRĀK

Rise up HR klients, rūpniecības nozarē strādājošs, eksportējošs uzņēmums, aicina pievienoties savā komandā enerģisku, uz inovācijām vērstu, zinošu profesionāli.

TEV TIKS UZTICĒTS

- Pārdošanas stratēģijas plānošana izstrāde un izpilde;
- Efektīva klientu attiecību vadība un atbildība par līgumu nosacījumu atbilstību uzņēmuma mērķiem;
- Sadarbības attīstības veicināšana ar esošajiem partneriem;
- Potenciālo pārdošanas kanālu aktualizēšana un pilnveide;
- Pārdošanas datu analīze un atskaišu sagatavošana;
- Pārdošanas mērķu izpildes atsekošana un regulāra aktualizēšana, atbilstoši tirgus tendencēm un uzņēmuma biznesa mērķiem.

NOVĒRTĒSIM, JA TEV IR

- Vismaz 2 gadu pieredze līdzīgā amatā;
- Teicamas komunikācijas un sadarbības veidošanas prasmes;
- Visaptverošas zināšanas pārdošanas vadībā un produktīvā klientu attiecību uzturēšanā;
- Augstas darba spējas un stresa tolerance;
- Spēja strādāt sistemātiski, ar analītisku redzējumu pārdošanas procesos;
- Ļoti labas latviešu un angļu valodas zināšanas, papildus citas valodas zināšanas tiks uzskatītas par priekšrocību.

TU IEGŪSI

- Interesantu un dinamisku darbu;
- Konkurētspējīgu un stabilu ikmēneša atalgojumu 3500,00 EUR (pirms nodokļu nomaksas);
- Pārdošanas bonusu līdz pat 50 000 EUR (pirms nodokļu nomaksas) gadā atkarībā no profesionālajām zināšanām, prasmēm un darba snieguma;
- Iespēju elastīgi organizēt savu darba dienu un strādāt sev ērtā un izdevīgā vietā.

Sūti savu CV!

Priecāsimies ar Tevi aprunāties par profesionālās izaugsmes iespējām!